

O O bet365

Os potenciais são os lucros ou benefícios que uma empresa obtener a partir de um determinado momento, outro negócio.

Exemplos de ganhos potenciais:

Aumento da receita: Ao expandir a base de clientes ou aumentar as vendas, uma empresa pode gerar mais receitas e elevar a lucratividade.

Economia de custos: Implementar processos mais eficientes ou reduzir o desperdício pode ajudar uma empresa a economizar dinheiro e aumentar seus resultados.

Uma campanha de marketing bem-sucedida ou lançamento do produto pode ajudar uma empresa a aumentar a participação no mercado e obter vantagem competitiva.